

# 新型コロナウイルス

## 支援活動



前回

フェイスシールド 400枚  
プラスチック手袋 30,000枚  
不織布マスク 2,000枚



パウダーフリータイプ(粉無し) 100枚入

1箱100枚入、1ケース10箱

二回目



八事日赤  
佐藤院長

encourage  
山本顧問

森松のプラスチック手袋80ケース(80000枚)を名古屋第二赤十字病院様へ寄付致しました。このコロナ禍で苦勞されている皆様に、少しでも企業として支援する事が出来ればと思います。

### 人について考える

森 直樹 (代表取締役社長)



年明けより、採用活動を進めており営業、製造ともにオンライン面談を行い日々選考しています。こういった不況下、中小企業の森松にも多数の応募があるのはありがたいことです。しかし、問題は森松という組織に適応出来る人材かどうかを見極め、またその適応するであろう人にとっても森松という会社が働いてみたいと思われる職場かどうか、ということです。このお互いの条件がマッチしない限り前に進みません。人によって会社を選ぶ基準は様々ですが、単純に休暇が多いかどうか、残業が無いかどうか、といった労働環境の良し悪しが収入の部分よりも重要視されている傾向にあると感じています。そのような会社はどのようなところかとなると、無駄のない効率の良い仕事が出来るところです。効率が良い、つまり高い利益が出せます。利益があれば余裕のある人員体制で取り組むことが出来、環境を良くするための投資もできます。環境が良くなれば更に多くの就職希望者を集めることが可能となり…という良い循環が起きます。まだまだ、「絵に描いた餅」の話ですが会社側は人を選び、また同様に応募者もその会社を様々な角度から見ているということを念頭に置いて、より多くの人材を呼び込める実力のある会社、働いてみたいと思われる会社を目指しています。

## 将棋ブーム

吉岡 孝記（営業部）



将棋ブームが来ています、と言うか藤井聡太ブームと言ってもいいと思いますが。愛知県瀬戸市出身の藤井聡太さんが14歳2か月で4段昇段プロ入りを決め、最年少棋士記録を62年ぶりに更新、以前は加藤一二三氏（ひふみん）が1954年8月1日に14歳7か月が最速でした。また、プロデビューから連勝記録11連勝を記録、その後も連勝が続き29連勝を記録し、大変話題になりました。将棋のタイトルは、名人、棋聖、王位、王座、竜王、王将、棋王、叡王、の7冠ありその内の王位、棋聖の2冠のタイトルを持っています。もう、すごいとしか言えません。私も小学生の時代に近所にいたおじさんに将棋を教えてもらったのが最初の将棋との出会いでした、年齢の近い、いとことよく将棋を指しました。私の時代は15世名人大山康晴さんから16世名人の中原誠へ時代が変わっていくような頃で中原誠名人が好きで本も読んだこともありましたが、ほとんど将棋を指すこともなくなり、何年か前に慰安旅行か何かで当社社員の松井さんと将棋を指したのが最後で10年以上前になります。ゲームとかインターネットで対局したりしたこともあります。やはり機械相手では味気ない、楽しくないので辞めましたが、最近少しまた興味が湧いてきて将棋番組とか見るようになりました。老後のことも考えて頭を使うには良い趣味だと思うので続けていこうと思っています。最後に将棋の格言を少し紹介します。①歩の無い将棋は負け将棋：歩は最も弱いとされている駒ですが、なくてはならない駒です。1枚の歩があるかないかで勝敗が決する場面も多々あります。②桂馬の高跳び歩の餌食：桂は1度跳ねてしまうと元に戻れないうえに、1つ前方のマスは進めない。そのため、歩で簡単に取りられてしまうので、桂を跳ねる時には注意した方が良くということ。③へぼ将棋玉より飛車をかわいがり：初心者の頃にありがちなのが、必要以上に飛車を大事にしてしまうこと。将棋で一番大事な駒は「王」です。場合によっては飛車を諦めて王を守りましょう。



## 2台目のクロスバイク

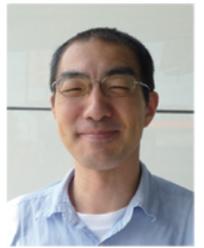
安井 浩二（企画営業部）



昨年11月頃に健康管理と体力維持のためにクロスバイク風の自転車を購入し、休日には30kmほど走っております。道中、似たようなおじさんもよく見かけますが、なぜかスピードの違いを感じるようになりました。脚力の違いもありますが、よくよく見みるとスポーティーなクロスバイクで走っている。自分の物と比べるとギア数や車体重量の違いだろうか？色々調べると知識が増えるにつれて無性にそのタイプが欲しくなりました。さすがにもう一台、6万円以上は厳しい。ならば、中古でヤフオクで検索。ジャイアントのエスケープR3(エントリーモデル)が1.7万円。これぐらいならば…、と運よく落札。出品者は岐阜県穂積のリサイクルショップだったので自動車に積み引き取りに行く。現場渡しだったが、すごく汚かった。まあ、こんなものだろうと納得。後日、磨いてみるとキズは多かったがサビはなく、フレームの裏に購入のラベルが貼ってありなんと2020年モデル。まだ新しい。1年も経っていないのになぜ、手放したのか？大切に乘ってあげようと愛おしさも感じ予想以上に仕上がりはきれいになった。近所の自転車ショップで防犯登録をしてもらい安全点検もお願いする。特に故障箇所もなくブレーキパッドの交換のみであった。実際に走ってみると、やはり軽い。スピードも出る。同じ約30kmの距離を走ってみたが疲労度が違い楽であった。徐々に走行距離も伸びるようになり、先日は常滑（往復約60km）まで行ってきましたが、さすがに帰り道はきつかった。今年の目標は知多半島一周。体力、脚力をつけてチャレンジしたいと思っています。さて、もう1台の自転車は近所のお買い物用として使っています。クラシカルなタイプなのでレトロ風に少しずつパーツを変えていじっており、これはこれで楽しんでおります。

## 浜松ギョウザ

松井 宜和 (製造部)



数年前になりますが、浜松ギョウザに立ち寄って入れなかった店があり今回行ってきました。場所は浜松市にあるスズキ本社工場の近くにあるギョウザ屋で、店名は「喜慕里」(きぼり)といい、開店1時間前に到着しました。駐車場には他のお客さんがいないので1番乗りでしたが、10分もしないうちに3台目の車が入ってきたのでそろそろ並び始めます。午前11時30分開店だが、時間を20分ほど過ぎてようやくオープン。普通ギョウザ10個に海の幸が入ったギョウザ12個、エビ・イカ・カニ3種類に味噌ラーメンを注文。最初に来たのは普通ギョウザで野菜のうまみがしっかりしていてギョウザの皮が薄いのが特徴。エビにカニも同様においしかったです。ラーメンはちょっと熱々ではなかったので残念。会計をすませて店外へ出ると、まだ20人ぐらい並んでいました。まだ時間があるので中田島砂丘へ行きました。日本三大砂丘だそうだが、鳥取砂丘は「馬の背」のような起伏がありますが、ここの中田島砂丘にはない?でも海沿いはかなり広い感じで、ぼーっと海を見ていると癒されます。浜松城へ寄って帰ってきました。高台の上に城がコンクリート製ですけど、石垣は当時のままで天然石そのまま削りなしで組み立てたそうです。天守は工事中で拝見できず残念。最後にNICOE(ニコエ)によってうなぎパイを買い込み帰路につきました。また今度違う店の浜松ギョウザを食べに行った時には、今回寄れなかった竜ヶ岩洞窟にも行ってみたいです。

## お風呂のリフォーム

大橋 康成 (配送部)



分譲マンションに入居して20年以上経つと、いろいろリフォームしなければいけない所が出てきます。色あせた畳、めくれ上がった壁紙、襖、障子紙ぐらいは、見た目はよくありませんが、自分でも貼れますが…。電化製品は入居と同時に揃えた製品が同時期に故障すると聞きますが、本当に故障しますね。冷蔵庫、洗濯機、エアコン、テレビ、12年で次々故障しました。直しても部品があるかないか分からないと言われ泣く泣く思い切って買い換えました。電化製品は処分料が取られるので、壊れる前にリサイクルショップにただでいいので引き取ってもらいました。浴室に関しては、壁の裏側が薄い鉄板が張り合わせてあるのでサビが浮き、ところどころ壁がポコポコになっており、壁下は浴室全体にサビが出来ていたので大枚をはたきリフォームすることに決めました。リフォームは友達が一級建築士なので頼みました。業者はリフォーム会社じゃなく以前友達が勤務していた下請けの業者で大工、水道工事、電気工事、ガス工事個々に友達の顔効きで動いてもらいました。リフォームに二日掛かり、一日目はお風呂解体に大工さんに頼んだそうです。解体については、解体業者に頼むより大工さんに頼んだ方が、綺麗に解体してくれるそうです。午前中に解体、午後からは電気工事、水道工事、ガス工事3社とも空いた時間に来て貰い、翌日にユニットバスを組み立て出来るようにそれぞれ工事をしてもらいました。2日目はユニットバスの組み立てとなり、メーカーは、TOTO、リクシル、タカラ、ナショナルと何社かありますが、今なら友達の顔効きでTOTOなら直ぐに手に入ると言っており、コロナで材料がなかなか入らない中、無事に予定日に材料が来たので助かりました。組み立ては、TOTOの代理店から二人来て組み立ててもらいました。今では、毎日快適に入浴しています。





## モーニンググループ 新入社員紹介

1月5日より本社3階の企画営業部のアシスタントとして入社致しました、中西紗菜と申します。まだわからないことが多く沢山質問させていただくと思いますが、なるべく早く吸収して営業の方達のアシスタントとしてお役に立てるように頑張ります。よろしく願い致します。

中西 紗菜 / Sana Nakanishi  
所属：森松 / 企画営業部

### 先輩からのメッセージ

覚えることが沢山あり、慣れるまで大変ですが、持ち前の明るさと行動力で何事も積極的にチャレンジしていきましょう。(安井)



木村 天 / Ten Kimura  
所属：森松 / 東京オフィス

2月より東京オフィスに入社しました木村天です。東京の営業として柱になれるよう精一杯頑張っていきますのでよろしくお願いいたします。

### 先輩からのメッセージ

仕入先、得意先ともに登場人物が多いので、顔と名前を早く覚えられるといいですね。ともに頑張りましょう。(大石)

## 尊敬する師

久野 絢一朗 (配送部)

名古屋商科大学の空手部のコーチになって4月で6年になる。コーチとなった経緯は卒業する4ヶ月前に、僕の空手の師匠で、現在名古屋商科大学空手部監督にコーチをやってほしいと依頼されたからだ。監督は57年空手をやっており、名商大の監督歴は46年になる。またトヨタ車体、ダンロップ、豊成ブレーキ、名鉄などの空手部も指導に当たっていた。名商大で教えていた弟子は400人、上述した企業にいる弟子も含めると500人はいる。入部した大学4年生の4月に初めてお会いした時はとても強そうで怖そうな印象を受けた。素人同然の僕の攻撃は先輩たちには通用しなかった。それでも真面目だからという理由で目をかけて育ててくれたことにとっても恩を感じている。4年生になると東海地区で一番強い愛知学院の学生と戦った時はほぼ互角だった。その大会が終わった翌日に、コーチをやってほしいと監督から直々に頼まれた。監督に恩を感じていた僕はすぐにやりますと答えた。さらに1年前には後継者を500人いる弟子の中から僕にするとOB会で宣言した。僕が監督になったら弱くても安易には見捨てない指導者になろうと思う。

