

波紋



Ripple

No. 326号

アメリカ出張に行ってきました！



先日、取引先の社長と弊社森、黒松が、工場を見学しに、アメリカへ出張に行ってきました。さすがアメリカ!!とにかく景色がすごい!!また、本場のデイズニールランドやハリウッドも見学に行ったそうです。今後としては、全世界に顔を向け、情報を受発信出来るような、グローバルな会社を目指します。

伊東 義弥

「アメリカ所感」

森 直樹



ロサンゼルス、シアトルと市場調査に訪問。2008年、2009年に続いたアメリカ出張でした。移動はレンタカーが中心でしたが、GPS（カーナビ）があると初めての場所でもかなり楽に回れます。また、なによりも気候が段違いに過ごしやすく、日差しは強いながらカラッととしたカリフォルニアの気候、また朝などは寒いぐらいのシアトルの涼しさも気持ちよく過ごすことが出来ました。

そんな清々しい気候とは裏腹に、こちらの家電業界は非常に厳しいものがあります。テレビに関しては日々報道されているように韓国勢にはすでに追い抜かれてしまった感じが、ソニー、シャープよりも、サムソンの方が高価です。テレビ以外では、見たところ明らかに品質で勝っているであろう洗濯機、掃除機などはこちらの環境に合った製品さえ有ればとつくづく感じました。

そういった意味では日本では絶対に売れないが、アメリカでは売れるようなサイズの大きい冷蔵庫や洗濯機をこれでもかと並べている韓国、中国勢には時代の変化を感じました。

今後森松もアメリカや中国といった海外での販売を視野に入れ展開していきます。日本の市場で培った品質と対応力は、海外ではより大きな長所となります。しかし何よりも現状に満足しない姿勢があつてこそ、差別化できる優れた品質が維持できるものでしょう。

また日本を介さずにアジア、ヨーロッパ、アメリカとそれぞれの利点を活かして相互に商品やサービスが行き来するような企業を目指します。そして何をおいても人材が鍵です。ま

ずは国内を含め自分自身の周りで、明確な役割分担と指示が回る組織となること。そこから海外への新しい一歩も安定させることが出来るでしょう。



【初アメリカ本土上陸】

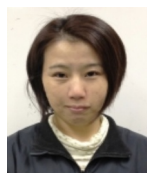
黒松 康郎（東京オフィス）



7/8〜13まで、取引先の社長と森社長の3人で、アメリカに西海岸行ってきました。気候もよく、日本が梅雨の最中でしたが西海岸は天気も良くカラッとしていて過ごしやすかったです。今年は日本の皆さんより梅雨の期間が1週間少なかったようです。時差16時間。今はメールも携帯電話もあり、全く問題なく日本の仕事もこなせると感じました。時差ボケもそんなになかったです。いま現状何か仕事があるわけでもなく、何をどうしたら仕事が出るか。なかなか思いつかないです。でもアメリカは何か大きなを感じてしまいました。デイズニーやユニバーサルショップ、ロスやシアトルの球場近くのお土産屋さんなど、日本と似た商品もありますが、やはり日本の方が商品管理された良い物を販売している。アメリカには、そんな良いものがなかったように思う。逆に量販店に至っては例えばテレビ等は韓国製に押されて、まったく考えもつかなかったのですが日本製の方が安く販売されていて、割引率も日本製の方が高いという形になっていました。日本製は売れないから在庫になるのでしょうか。それだけ「MADE in JAPAN」が落ちぶれているのかと思いました。でも車は、トヨタ、日産、ホンダは多く走っていてまだまだ日本製の強さを理解しました。この違いはなにか？車の販売店は直結のディーラーであり、例えばトヨタの車を販売する為の会社がアメリカにあり自社製品だけを販売する。しかし電気製品は、上記の量販店がパナソニックもシャープもサムスン、LGも比較し販売している。日本の会社の駐在員がこの量販店へのアピール下手の責任なのかも知れないと思いました。ある人がおっしゃっていたが、「日本の製品を知り尽くした山田電機やヨドバシカメラがビルごとアメリカへ引っ越してきたら、もっと日本製が売れると思う」と、私もそんな気がしました。帰国ししばらくして、野球の世界選手権WBCへの選手会からの不参加表明のニュース。選手会の上に日本プロ野球機構（NPB）があり、根本的にここが運営危機であり、なぜ運営危機かというと結論的に努力してなくて、今回のWBCも今までと同じでアメリカメジャーリーグ機構の言いなり、日本のスポンサーがほとんどのお金を出しているのにかかわらず、利益配分は前回の日本優勝の時もアメリカの収益の5分の1というあまりにも交渉下手すぎると感じる。ビジネス的に潤っているのは日本でも韓国でもなく、スーパースターの辞退が続出しているメジャーリーグだけという構図。運営危機の会社が、割合少なくとも少しでも収入を求めて選手の体を考えない。国民の大きな期待に沿うために体をボロボロにして頑張る選手。メジャーリーグ機構は「日本が不参加でも出来る。出来るだろうが誰が興味示すの？まして野球は、サッカー程メジャーではない。もし日本不参加で有れば、さらに世界のサッカーと差が広がる気がする。それでもアメリカと交渉出来ない日本人。少し飛躍しましたが、ここを変化させないといけないだろうな。そんな気がします。また近々に行きたいと思います。ありがとうございました。」

【イオンネット スーパーを利用する】

大和田 久美（企画営業部）



先日、初めてネットスーパーを利用してみて、とても便利だと感じました。

・便利な点

24時間注文が出来ます。（ネットですもんね、あたりまえです。）

・当日配達可能な配達時間帯です。

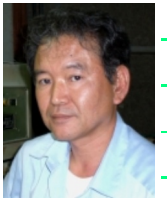
締切時間当日15時までの注文で、22時までの配達が可能です。18時〜20時、20時〜21時、21時〜22時と、配達時間が細かく区切られているので帰宅時間に合わせて注文すれば、とても便利です。配達手数料が1回の購入金額が200円以上になると105円ですが、5,000円以上買い物すると配達手数料が無料になるみたいです。

・無駄な買い物がなくなります。

自宅に居ながら利用出来るネットスーパーは、とても便利でした。お米やミネラルウォーターなど重い商品を玄関まで届けてもらえるし、トイレ紙トーパーやティッシュなどかさばるものなど、雨の日など天候の悪い日など外出したくない時も、自宅に居ながら買い物できるのはとても便利です。また、体調が悪いかなと思う日にも無理して出かけずに、ネットスーパーを利用するのも良いかもしれません。体調が悪いとなかなか買い物に行くのが、面倒に思える時があるので、そんな時は、ネットスーパーはとても便利だと思います。次回は、他のネットスーパーを利用していろいろ比較してみたいと思います。

あの頃の森松

成瀬 勝英（製造部）



十年一昔と言いますから、昔々その昔で25年も前の話になります。30歳の若さ？で森松に入社し、体力と健康そして根性が有れば採用された時代でした。パソコンもなければ、携帯電話なんて未来の話と思えた時代。不調な会社もありましたが、まだまだ社会全体が上昇気運に包まれた時代だったと思います。入社した頃の社屋は今の要工場にある黄色い2階建の建家で、喫煙が自由だった為、煙草の煙で黄色くなったとか？（今では考えられないですね）毎朝入荷してくる原反が所狭しと、本社前に並べられ、今なら中国・ベトナム辺りの企業に見えたのではないのでしょうか。就業時間の長さから、ビニール業界のセブン・イレブンとまで言われた時代でもあります。（仕事に切りがない）人手不足の為、大勢の人が入社してきましたが、又大勢の人が辞めていきました。（入社半日で辞めた人もいます）頑張つて残る者と辞める者、理由はそれぞれですが、私に取つてこの会社は今まで務めてきた会社とは違い、頑張る事が認めて貰える会社に思えました。今でこそ給料は銀行振込が当たり前ですが、当時は現金で頂いていました。（その当時でも珍しかったのかも？）数字に書かれた明細より、会社とは収入を得る場所だとはつきり自覚出来たと思います。支給日ともなれば自分の給料はもとより、他の人が頂く給料袋（厚み）が目に入る。2つ折りに出来ないような厚みの給料袋（現物支給）そんな給料袋を頂いている方から、頑張ればお前も貰えるようになる。などと言われると実感として信じられるものでした。夢や目標を持つ大切さは、この会社で入社当時に学んだ事です。皆が若くて無茶苦茶な事もやれた時代を本当に懐かしく思います。しかしあの時代に戻りたいとは思いません。（今なら過労死が出るかも）頑張る事が当たり前と言われる時代ですが、あの時代の社員の頑張りは今の森松精神にも生かされていると思っています。少々、歳は取りましたが、まだまだ頑張ります！

今月のおすすめ

三輪 りつ子（総務部）



ビール♪ビール♪ビール♪

ビールが本場に美味しい季節になりましたね！国道1号線の本地1の交差点を赤坪方面に直進し名鉄の高架を過ぎ100メートルぐらい行った右側に、私が独身の頃から行っている地元の手羽先唐揚げの『手羽ちゃん』というお店があります。（有名な手羽先唐揚げ屋の味と似ています。）

2ヶ月に一度ぐらい、長男の幼稚園の頃からのママ友4・5人と行ったり、たまに週末の夕食や遠方から友人や親戚が我が家に来た時は、テイクアウトし食卓に出したりします。今度、ママ友の飲み会があるので楽しみです。もちろん、1件目は『手羽ちゃん』です。



手羽先 1人前 347円（税込み）
※他にもメニューがあります。



営業時間 17:00～23:00

定休日 火曜日

TEL 052-822-5363

（テイクアウトの時は電話で注文してからのの方が待たなくていいと思います。）

甲冑製作

岩間 正美（製造部）



初めて鳴海甲冑同好会が主催する。甲冑作製教室に通ったのが3年前。その時は土田さんと二人で通い、土田さんは自分で着られるサイズの大、私は孫用の小を1領作りました。制作後、土田さんは鳴海甲冑同好会が参加するイベントに参加するようになり、その後も毎年甲冑作りの指導員を兼ねて甲冑を作り続けています。

私はというと、物を作るのは好きですが甲冑を着てイベントなどに参加するのは好きではないため参加していませんでした。今年の4月に愛知戦国甲冑隊に森松が森松武将隊として参加するようになって、やはり私は裏方で荷物の運搬、着付けの手伝いなどをしてるほうがいいですね。ただ、物を作るのは好きなので前回の甲冑制作以降、図面を縮小して小よりも、もっと小さいサイズで飾り用の甲冑を作ろうとしていましたが、なかなか取り掛かることが出来ずにいました。知り合いに段ボールの手作り甲冑の話をし、写真などもみせていたところ、甲冑を作ってみたいという人が現れました。仕事の休みが不定のため甲冑作製教室には通えないとのこととで、休日が合う日に私が教えることになり、申し込みは終わっていましたが、甲冑作製教室にお願いし、材料などを購入させていただくことになりました。人に教えるだけではつまらないので、自分も布や紐を探して購入し、一緒に小サイズを作り始めました。3年前に1度作っただけですが、その時の小の現物があるため分からないところは現物を見たり、指導員の土田さんに聞いて制作は少しずつですが進んでいます。

甲冑作製教室は10月末で皆さん完成するように進めています。私たちは教室とは関係なく、のんびりと進めて完成させていくつもりです。他の知り合いからは、もっと小さいサイズ（飾り用）がいいとか、もっと簡単にパーツを組み立てるだけの物があれば作ってみたいと言われていますので、簡単にできる甲冑も今後考えてみたいと思います。（安っぽくなるかな？）

製作中



完成品



イベント参加



8月の予定

1日（水）河野光代さん誕生日

4日（土）第1土曜日休み

7日（火）文紙メッセ（マイドーム大阪）

8日（水）

11日（土）

19日（日）夏季休暇

14日（火）福重貞子さん誕生日

18日（水）小坂美香さん誕生日

24日（金）CS向上会議 14時10分～15時

24日（金）経営会議 15時10分～16時

25日（土）第4土曜日休み

27日（月）大石耕平さん誕生日

森松株式会社 社内報

No: 326号

平成24年7月28日発行

森松HP

<http://www.morimatsu.net/>

オーダーマートのご注文はモーリンモールで！

<http://morlinmall.jp/index.html>

編集者

大石 耕平

伊東 義弥

小原 龍一

松井 宣和

小坂 美香

伊藤 雅典

創刊号：1985年7月

MORLIN